

Rotary



白河西ロータリークラブ

SHIRAKAWA WEST ROTARY CLUB

創立 1986 年

2022～2023年度クラブ目標

『想像しよう、未来のロータリー
創造しよう、これからのクラブ』



イマジン
ロータリー

会長 高 畠 裕
幹事 車 田 裕 介



2022-23年度国際ロータリーテーマ

第1723回例会

令和4年8月18日 (12:30～13:30)

○ソング

- 奉仕の理想

○スマイルBOX

- 高畠裕会長（青木様、大平様、村上様、安部様、國分様ようこそ。今年もクラブとしてCBKを盛り上げていきます。寺島会員、本日は卓話ありがとうございました。）
- 運天直人会員（本日聖光が勝ってほしいという願いをこめてスマイルします。CBK、青木先生、大平先生、村上先生、安部先生、國分先生ようこそ！）
- 成井正之会員（前回例会で誕生お祝いありがとうございました。八月前半の大谷翔平スマイルは4日23・24号、10日25号、14日26号そして17日27号の5本でした。運天スマイル委員長だけが喜んでます。）
- 中目公英会員（休みが続きましたが、今日からまたロータリー活動に戻ります。よろしくお願い致します。）
- 関谷亮一会員（CBKの先生方ようこそおいで下さいました。ありがとうございます。高校野球県大会決勝では光南高校・小林貫太（孫）が皆様に応援を下さりましてありがとうございました。）
- 居川孝男会員（青木先生を初めとするCBK担当の先生方、いつもお世話になります。鈴木浩一郎君RCと一緒に楽しみましょう。初めてのSAAで緊張しました。）
- 金田昇会員（青木先生他CBKの皆さまようこそ。今年も良い大会になりますように。）
- 永野文雄会員（CBK関係の先生方ありがとうございます。寺島会員、卓話ありがとうございます。）
- 藤田和克会員（先月の納涼例会では、藤田家が3つもビンゴ商品をいただき、ありがとうございました。）

▶第1723回例会出席状況 (R4年8月18日)

Ⓐ 出席免除を受けていない正会員数	51名
Ⓑ 出席免除の適用正会員数	14名
Ⓓ 全正会員数	65名
Ⓒ ①の出席者数	31名
Ⓔ ①のメイクアップ者数	0名
Ⓔ ②の出席者数	10名
Ⓖ = ③ + ④ + ⑤ (メイクアップ補填後の出席会員数)	41名
Ⓕ = ⑥ - (⑦ - ⑧)	61
Ⓖ = ⑥ / ⑦ × 100 (例会出席率)	67.2%



▶例会日：第1・第3木曜日 (12:30) その他の木曜日 (18:30～19:30)

▶例会場：白河市新白河駅前 東京第一ホテル新白河

▶事務局：〒961-0957 福島県白河市道場小路96-5 (白河商工会議所内) ☎23-3101 FAX22-1300

本日のプログラム

■会長の時間



高島裕会長

皆さん、こんにちは。本日も例会のほうに出席をいただきまして誠にありがとうございます。そして、CKBに関係しまして本日、青木先生、大平先生、村上先生、安部先生、國分先生、お忙しい中おいでくださりましてありがとうございます。今年も、CKBのほうに関しまして我々のほうでも協力させていただくつもりでございますので、どうぞよろしくお願い申し上げます。それから、鈴木浩一郎さん。まだ、お客様でいらっしゃっていますが、本日誕生日おめでとうございます。また、今日の誕生日を迎えられて、例会後の理事会で承認されて正式に入会ということになります。本当におめでとうございます。よろしく申し上げます。さて、今日はCKB関係で先生方がいらっしゃっていただいておりますが、実は今日何の日かというのを、たまたま車エンジンかけたら今日は高校野球の日だそうで、大正4年に第1回全国中等学校全国大会が開催されたということで、それから10回目から甲子園球場に会場を移して今の全国高校甲子園大会になったというような記念すべき日でもあるということでありました。野球も今、海外では大谷選手。それから、日本でも佐々木選手、村上選手といろんな選手が大活躍されて、日本の野球のレベルの高さを存分に世界に示しているところではありますが、そういった子供たちを育成するためにも、我々も協力してまいりますので、どうぞよろしくお願いしたいと思います。それから、皆さんお盆中、先週はお休みだったんですが、お盆中いかがお過ごしだったでしょうか。私はずっと仕事ではあったのですが、コロナ禍になる前よりは全然暇ではありますが、去年よりはちょっとお店のほうの状況も良かったかなというふうに感じております。これだけ感染が広がっていても、国のほうも特に制限をかけることなく、初めてのこういったお盆ではありますが、皆さんにとってもこれからますます活動される時期になってきますので、どうぞ十分に注意しながら行動していただければと思っております。それから、お盆といえばやはりお盆の形も変わってきて、今までは田舎に帰って実家でお墓参りをし、先祖様をお迎えし、また送って帰るというような雰囲気がありました。最近のお盆はどちらかという若い方々は観光やレジャー、そういった形でお盆は別な形で楽しむという様な雰囲気が見受けられました。迎え火であったり送り火であったり、そういった昔ながらの歴史のある内容も今ではどちらかというとなくなってきて、そういった部分で今の若い人たちにもお盆というものを改めて認識していただくきっかけ作りを何か考えなければならないなというふうに私は個人的に思っております。お盆はどういう意味なものなのか。こういった形で先祖様を祀るのか。そして、最終的にそれが墓じまいに繋がらないような形にどうやって持っていくのか、非常に大切な内容だと私は考えております。また、明日は米沢中央ロータリークラブさんのほうに、金田パスト会長、中目パスト会長、須藤シスター委員長、阿部副会長、幹事と私の6名で米沢中央さんの例会に明日お邪魔してまいりま

す。いろいろ実りのある内容の例会訪問というふうになればなと考えております。皆様のほうには、後日またその辺に関してご報告させていただきたいと思っております。また、来週の例会ですが、今マイナンバーカード例会ということで、こちら白河市で今マイナンバーカードを作成していただくための促進というふうなことを進めておまして、一団10名以上集まれば奨励金として、10名に対して5万円、そこから5名増えるごとに2万5千円の奨励金を出していただいております。また当日、参加、申請をしていただいた方には2千円分のクオカード、その他にマイナポイントが合計で2万円分、最高で2万円分付与されますので、どうぞこの機会に是非皆さん参加していただければと思います。現在、4名の方から募集をいただいておりますが、締め切りが本日になっております。今日、例会終わってからでも結構ですので、申し込みしたい方、会場に市役所の方が来ていただいで、写真撮影から何から全部やっていただけます。1か月後に取りに行くだけという形になりますので、是非この機会に申請をしていただければと思います。10名集まると、会のほうにも奨励金のほうが入ってまいりますので、どうぞ皆さんその辺をご理解いただいでご協力をよろしくお願いしたいと思います。ということで、今日はこの後、寺島さんのほうから卓話がありますので、そちらのほうも含めてということになります。久しぶりにお会いした感じですが、皆さん元気そうで何よりだったと思います。この後も実りある例会になりますことを期待して、会長の時間とさせていただきます。本日はどうぞよろしくお願い申し上げます。

■幹事報告

村上堅二副幹事



- ガバナー 佐藤正道、米山記念奨学会委員長 武島昭良：2022-23年度米山記念奨学会委員会セミナー開催のご案内
- ガバナー 佐藤正道、県南分区ガバナー補佐 郡部仁喜：送付ご案内
- 東白川ロータリークラブ会長 大縄剛：2022-23年度 年次計画書・報告書の送付について
- 地区事務所 芳賀美宝子：【事前案内】ロータリー財団「クラブ活性化ワークショップ」ZOOM開催について
- 地区事務所 芳賀美宝子：夏季休業のお知らせ
- 福島県立本宮高等学校インターアクト部 山田・石原：インターアクトクラブ年次大会(8/26)駐車場について
- 白河ユネスコ協会会長 小野利彦：「2022年度東北ブロック・ユネスコ活動研究会青森大会」参加者募集について
- ロータリー米山記念奨学会事務局長 柚木裕子：ハイライトよねやま269号
- 白河南ロータリークラブ：年次計画書の送付について

■委員会報告

○青少年奉仕委員会

堀田一彦委員長

青少年奉仕委員会の堀田です。まずは8月27、28でCKB野球大会を泉崎のさつき球場のほうで執り行います。そこで本日は5名の先生にお越しいただいで、協賛金の10万円の贈呈式を行いたいと思っております。その前に青木先生のほうから順に一言づつご挨拶をお願いします。

○青木哲也先生



改めまして、皆さんこんにちは。大信中学校の野球部の顧問を務めさせていただいております青木といいます。この場でまたお話ができる事、大変ありがたく本当に幸せだなと感じております。2年間ゴーゴー県南ベースボールということで、逗子開成中学校の酒井先生が本当に復興支援のために来てくれたという大会が最初のスタートでありましたので、そのコロナ禍で来れなかった逗子さん達が来れない時はその名前は使わないでやらせてもらって、今回また逗子開成中学校が合宿を兼ねて、大会前後プラスアルファでさつきのカントリービレッジのほうに宿泊をしながら大会に参加してもらえらる事になりました。ということで、久々のチャレンジ県南ベースボールという事で、何とか充実した大会になるようにスタッフ一同盛り上げていきたいと思っております。本当に今回協賛いただきまして大変ありがたいお金を有意義に使わせていただければと思いますので、よろしくお願ひします。

○大平健先生



こんにちは。鮫川中学校の大平と申します。この大会に関わらせていただいてそれなりの年数になるんですけども、多大なご協力をいただきまして運営できること大変ありがたく思っております。また、新チームではありますけども、それにふさわしい元気な姿をお届けできればと思います。今日はありがとうございます。

○村上徳信先生



東北中学校の村上と申します。今日は本当にありがとうございます。この場をお借りして感謝を申し上げます。この状況下になって国のほうは特に制限がないという中で、本当に地域を引っ張っていただいている皆様、こういう形で協力していただけるということは、いいんだよ、君たちもうやっていいんだよって言ってもらえてると思って、選手たち本当にそれに恥じないようなプレーをしてもらえればなと思います。今後ともよろしくお願ひいたします。

○安部賢先生



こんにちは。白河中央中学校の安部と申します。私も第1回の頃からこの大会に関わらせていただいているんですが、本当に大きく中学野球界状況が変わりまして、今うちの中央中学校も野球部が7名ということで、よくあの中央中が7人かと言われるんですが、本当に部員が今少ないような状況です。また、部活動なんか土日両方やるのは基本的には禁止ということで、どちらか一方。あとは大会であれば両日できますよというようなことで、本当に今環境が変わっている所です。野球を一生懸命やりたい子は実は沢山います。土日両方できないですかとか、大会もつとないんですかというような子供も沢山います。ですので、今回このような大会を開いていただいて、神奈川のチームと切磋琢磨もできますし、また土日両日野球ができて、本当に野球がやりたい子にとっては最高の大会だという風に思っております。そして協賛金もいただきまして本当に我々感謝の気持ちでいっぱいです。是非子供たちが勝っても負けてもやって良かったと思うような大会になるように我々も頑張りたいと思います。よろしくお願ひいたします。

○國分大地先生



こんにちは。石川義塾中学校の國分と申します。今日は本当に協賛金ありがとうございます。今の先生方皆さん仰ったんですが、とにかくこの大会が開催されること、本当に感謝しております。子供たちにとってすごく大きな経験になる二日間だと思いますので、全力で頑張りたいと思いますので、よろしくお願ひします。



C K B 野球大会協賛金の贈呈



○堀田一彦委員長

ありがとうございました。後程、案内のほうは出させていただきますが、来週の土曜日、日曜日。8月27、28で、泉崎さつき球場でC K B 野球大会を行いますので、是非お時間のある方は泉崎のさつき球場へ参加いただければと思います。また、27日土曜日の朝7時半からは、開会式を行う予定です。そこで高島会長の剛速球を見られるはずなので、是非お時間のある方はよろしくお願ひいたします。

■本日のプログラム

会員増強委員会担当例会

○新入会員卓話

寺島由和会員



皆さん、こんにちは。会計の寺島でございます。まずは、冒頭に会長からコロナのお話ありましたが、すみません。私も7月、忘れもしない21日ですが、感染が判明しまして、考えてみますと私7月にロータリー参加させていただいて、2回ぐらいしかまだともに例会に参加しておりませんので、ずっと本日までお休みいただいております。申し訳ございませんでした。無事このとおりに復帰して参りましたので、気持ち新たにまたロータリーのほうに参加して参りたいと思います。皆様どうぞよろしくお願ひいたします。私もワクチンは3回打ってたんですが、打ってても当たり前に熱は出て、39度出まして、一番ひどかったのは咽の痛みが4日間ぐらいつと続きまして、唾を飲み込むのも本当に辛いぐらい激痛が走るんですね。食欲等は全然あるんですけど、食べたんですけども、そういったことでご飯も食べられないような状況でした。ですので、解熱剤の他にも私もあれば良かったと思ったのは、トローチとか龍角散とかあいつた物も備えておくとなんか安心かと思ひます。あとは、おかゆがこんなに美味しいものなんだってつくづく感じました。レトルトのおかゆなんて常備しておくとなんか嬉しいかと思ひます。一番は感染しない事ですので、説得力ないかもしれませんが皆さんもお気を付けいただければと思います。

本日、新入会員のお話ということでお時間のほうを頂戴してしまつたんですけども、私も本当は皆様の人前でお話するのは大の苦手でございます、最初ちょっと抵抗してみたんですが、試みてみたんですけど全く受け入れていただけず、何かしらちょっとお話しくださいということでしたので、今日はせつかくですので自分の自己紹介と、あとこれは堅い話になってしまうんですがどうしても銀行の

お話なんかを宣伝みたいになっちゃいますけども、この二つをお話させてもらえればと思いましたが、本当に例会の貴重なお時間に恐縮ですけども、少々お付き合いいただければと思いますので、よろしく願いいたします。まずは自己紹介からなんですが、まずは年は昭和44年5月生まれで、今年の5月で53歳になりました。偶然にも堀田さんが誕生日ご一緒だと、5・2・5でご一緒でしたので、来年の誕生日会が非常に楽しみでございます。53歳でふたご座のA型でございまして。自分でいうのもなんですが、仕事は私どちらかというと几帳面なほうだと思ってずっと銀行員生活をやってました。私生活はだらだらなんですけども。そういったところもあるので、横田支店長も会計の仕事をきっちりやられてきたというお話聞いてましたが、私も高島会長・車田幹事年度に傷をつけないように会計のほうをしっかりとやらせていただきたいと思っておりますので、よろしく願いいたします。出身は福島市でございまして、福島の文知摺地区という所に自宅がございました。家族は、かみさんと息子が二人、高校生と大学生とおりまして、隣におやじ、おふくろも80過ぎなんですけども、今のところ元気でおりました。福島市のどちらかというところ北東のほうで、近くには福島競馬場とか花見山。あとゴルフ好きな方は行かれた時あるかもしれませんですけども、「パーシモンカントリークラブ」という福島地区では数少ないゴルフ場ですけども、そこが大体車で15分圏内ぐらいの所です。私のその文知摺地区というのは本当田舎です。目の前にずっと田んぼ、畑が連なって、目の前に小川なんか流れている本当に田舎ですけども、そこに自宅がございました。今、単身赴任でこちらに来ております。銀行には平成5年に入行しまして、転勤族なので県内あちこち転々とするんですけども。最初にまず会津に行きまして、地元福島なんですけどもなかなか地元には勤められなかったんですけども。最初に会津行きまして、その次に国見町、昔店があったんですけど今はもうなくなったんですが。会津、国見行って郡山、また福島飛び越えるんですけども、郡山行って、また会津。2回会津行かされてるわけじゃないですけども行きまして。会津のしかも奥の田島町という所に行きました。平成17年の時なんですけども、行きましたら雪がちょうどその時豪雪で、本当に社宅の玄関開けるとこのぐらいまで雪があって、朝昼晩ずっと雪掻きを毎日やってた覚えがありますね。ただ、日本酒がすごい美味しい町で、そこで日本酒を覚えたりなんかもして良い経験でございました。その次が東京。東京に行かされまして、今まで大自然で田島で過ごしてたのが今度一気に大都会に行きまして、毎朝、東西線と銀座線ですね。ぎゅうぎゅうになりながら通勤してた覚えがありました。6店目にして初めて自分の地元である福島に戻れまして、なかなか厳しい会社なんですけども、そのタイミングで家を建てて福島に根づいたというところでございました。そこからは、単身赴任ですね。本当に花の単身赴任。本当に自由なんですけども。福島から今度はいわきに飛びまして、また会津に行きまして。会津3回目なんですけども。会津に行って9店目でまた福島戻りまして、その時初めて新任支店長になりまして、福島市役所支店という所に勤めました。本当、福島市役所の9階建ての建物の建屋の1階にある店で、仕事は行政のお相手の仕事で、本当に行政の表と裏というんですかね。なんていうのをしっかりと勉強させていただいた良い経験

でございました。昨年の7月に10回目の移動で今の新白河支店に着任しまして、現在に至るといところでございました。白河方部そういう意味では初めてでして、私の印象はとにかく気候が穏やかで、福島みたいに本当にジメジメ暑くもないですし、会津に比べると全然雪も少ないし穏やかで。交通の便が、やっぱり福島からたまに帰ったりすると、本当に新幹線はあるわ、インターもあちこちあるわで、すごい便利で。買い物もひととおり便利にできるような町もあって、非常に環境的にもすごい良いなと思えました。あと、私の大好きなラーメン屋さんが沢山あって、大体白河ラーメンは制覇、ここ一年でいたしました。なにより人が本当に暖かくて、別にお世辞でもなんでもなくて、来た人間みんな口揃えて言うんですが、結構あちこちそうやって地域回りますと、やっぱり個人的にもすんなり慣れる地域だったり慣れない地域だったりあるんですけども、結構そういう意味で私、郡山とかいわきはどちらかというところちょっと苦戦したりもしたほうなんですけども、本当に白河はすんなりとかう温かく受け入れていただける所でございまして、本当に良い地域だなとつくづく感じておりました。せっかくロータリーにも参加させていただくようになりましたので、ご縁を本当に大事にしたいと思っておりますので、いろいろ仕事ばかりではなく遊びなんかも楽しんでいきたいと思っておりますので、どうぞよろしく願いいたします。自己紹介でございました。

もう一点、銀行のお話をさせていただければと思います。本当に硬い話になってしまいますので、ご興味ある方だけでも聞いていただければと思います。銀行は昔から皆さんご存じだと思いますけども、預金とそれから貸し出しと送金。我々、為替というんですけども、これが三大業務でずっとやってきてまして、いわゆる預金と貸し出しの金利の利ざやと手数料が収入源でやってきたんですけども、当然今の時代そんなビジネスモデルは成り立たなくて、じゃ金融機関どういったところに力を入れているかということ、お手元にちょっとこういった冊子お配りさせていただきましたが、ここにコンサルティングなんて書いてありますけども、いわゆる相談業務。事業所様の経営上のいろいろ悩みだったり課題だったり、それから目標だったり、そういったご相談事を聞かせていただいて、それを解決していくというような業務にあらゆる金融機関が今、そういったコンサル業務に力を入れておりました。では、当行は一体何をやってるのかということ、これ1冊ではちょっとご説明きれないほど幅広くやってるんですけども、代表的なコンサル業務がここにまとめてありましたので、今日それをご説明させていただければと思います。1ページ目開いて見ていただきますと、冒頭に左上にお客様の様々なニーズにお応えしますとあるんですけども全部で10項目。この丸が左に5つ右に5つあるんですけども、こういったコンサル業務を主にやっているというところでございました。ちょっとご説明させていただきます。左のページの一番上ですね。システムで業務の改善効率化をしたい。東邦銀行は、古くから東邦情報システムというシステム会社を自前で持っていて、私が銀行入る以前からある立派な会社なんですけども、職員もだいぶいまして、そういった専門のシステム会社を持っておりましたので、いろんなIT化だったりシステム化だったりというご相談にご対応が可能でございました。それから、その下の次ですね。業績アップに向け新た

な販売先を探したい。いわゆる、お客様同士のビジネスマッチングになります。コロナ禍前の2020年度で、大体年間で2010件程のお客様同士のマッチングというのをやらせていただいております。当然、本支店間のお客様とのネットワークもそうなのですが、それから県外とか国外にも幅広いネットワークがございましたので、そういったものを活用させていただいてビジネスマッチングも行っております。それからその下ですね。海外進出についてアドバイスが欲しい。いわゆる海外進出のお手伝い関係をやっております。その下ですが、キャッシュレス決済の導入を検討したい。これも今のコロナで拍車がかかったというのもあるんですけども、本当に様々な決済手段が沢山増えてきて、昔は現金以外って多分、JCB、VISA、マスターとか、そういうカードくらいしかなかったんですけども、今は何とかペイですか。私は全然使えてないんですけど、PayPayとかあやうQ Rコード決済ですか。であったり、電子マネーという皆さんもセブンイレブンでお使いかもしれませんけどもnanakoとかですね、あとドコモ系のIDとかあやう電子マネーというんですけども、本当に多岐に渡る決済方法がありまして、こちらも自分の事業所のそういったキャッシュレス対応というの、手前共のほうで対応が可能でございました。一番下ですが、人材の採用に力を入れたい。例えば、幹部職員様のご採用のお手伝いだったり、外国人の職員様の採用のお手伝いとか紹介ですね。そういったことまでやっております。続いて、2ページ目の上にSDGsと書いてありますが、国連の持続可能な開発目標ですね。こちらに向けて事業者様が取り組んでくお手伝いをしてしております。例えば、自分の会社でSDGsって何ができるのっていうお話から取り組ませていただいて、最終的に認定書なんていうのもお作りまでサポートさせていただいております。次は、事業承継、M&Aですね。だいぶ前からここには力を入れておまして、沢山のノウハウとか実績が相当蓄積されておりました。その下ですね。成長発展に向けて経営計画の策定や人事制度を構築したい。例えば、事業所様の財務計画であったり、目標とする経営計画だったり、例えば3年計画とか5年計画とかあるんですけども、そういった計画の策定のお手伝いなんていうのも専門家と連携しておりましたので、そういったものも可能でございます。その下が補助金でございます。これも今、沢山の補助金や助成金ってございまして、本当に複雑多岐に渡ってるんですけども、じゃ自分の所がこの補助金どんな補助金が使えののかという、その入り口の段階からあと最後の申請に至るまでそういったサポートというのも行っております。丸の最後なんですが一番下ですが、将来の相続に向けて事前に準備をしたい。いわゆる個人の相続対策だったり、事業承継だったりというのをやっております。2015年に相続税の法改正がありまして、だいぶ相続税の課税というのがきつくなって、急に相続の対象者というのが全国でもぐっと増えてきております。生前贈与というのでも対応可能でございます。ざっくりですが、東邦銀行のコンサルというところではご説明以上だったんですが、この中の一つだけもうちょっと掘り下げて進めさせてください。15ページ目なんですけど、さっきお話した事業承継、M&Aなんですけども、何故じゃあそんなに力を入れているのというところでは、今福島県内で大

体800社くらいの会社さんが毎年休業、廃業、解散なんていうのを余儀なくされてまして、ただその中の500事業所さんぐらいは利益を上げてるにも関わらず後継者がいらっしやなかったり、辞めざるを得ないというような状況が続いております。東邦銀行としても福島県の銀行なので、このまま福島県の経済の衰退に結びつくような危機的な状況ですので、そういったこともありずいぶん古くから力を入れておりました。ここに東邦銀行の取り組みという事で、緑色のグラフと赤のグラフがありますが、件数は大体相談が毎年400~500件位ありまして。M&Aに至ってはこれ2016年度から2020年度までなんですけども、当初67件ぐらいのM&Aの相談なんです。2020年度は183件なので約3倍ですね。これもずっと増加してきておりました。こういった相談があるのかといいますと、その隣の16ページの一番下の参考事例の所に4つ程こういった相談があるんですというのが載ってました。例えば、1番はこれは自社株の対策の相談なんですけども、経営自体は息子さんに任せてるんですけども、肝心のその株式の息子に対する移転は全然行っていないんだという相談です。2番は、自分の親族に事業を引き継ぐのではなくて、社内にいる優秀な社員に事業を引き継がせたいなんていう、これも親族以外への株式の移転なんていうのが発生します。3番は、資本提携をしたい。こういったお話にも候補先の選定だったり、最後資本提携までですね、お手伝いなんていうのもしてました。最後4つ目ですが、息子には現在の事業を継がせるつもりはないが、社内に引き継ぐ人材もいないという、いわゆる先程申し上げました後継者不在ということで、こういったケースだと本当にM&Aなんていうところに結びつくケースなのかと思います。もしかすると、皆さんもご商売何かしらやられてらっしゃる会員の皆様多いかと思うんですけども、今すぐじゃなくても将来的に何か気になるようなことがあるかもしれません。そればかりじゃなくて、事業承継ばかりじゃないんですけども、それ以外にもこういったコンサル業務ということで幅広くやりましたので、この管内ですと白河支店。今回開設になってしまいましたが白河西支店と、あと私のいる新白河支店とありますので、最後宣伝になっちゃいますけど何か気になる点ありましたら、気軽に声掛けをしていただければと思っております。銀行のお話も以上でございました。例会のお昼の貴重な時間にお時間いただいて本当にありがとうございます。新入会員として、まだまだロータリーの事とか白河の事とか、わからないこと沢山ありますので、引き続き皆様のご指導いただきながら、しっかりロータリーのほうにも参加してやっていきたいと思っておりますので、どうぞよろしくお願いたします。本日はありがとうございました。

○SAA

居川孝男会員



時間が15分ほど残ってしまったのはSAAの責任と今言われてしまったので、何点かお話しさせていただきます。まず第一点でございますけども、今日CKB野球ということで青木先生はじめ多数来ていただいて、実はうちのクラブと環境問題のお話とか35周年。そしてまた、清掃作業とか本当に野球部の子供たちには沢山の参加いただいて本当にありがとうございます。逆にコロナ禍の中で青木先生に頼まれて、うちのほうから、

阿部副会長、私、鶴丸さん、大住さんで職業奉仕の話を中学生にさせていただいたのがつい最近ございました。せっかくうちのクラブ65名いますので、多種多様な職業のメンバーがいますので、コロナ禍の中でなかなか職場訪問というんですか、授業の中で。参加できない時は私たちのほうにお声がけいただければ、その希望に即した職種の会員を派遣するなり探してきてという話もございますので、もしそういったお困りの時には是非うちのクラブにお声がけいただければありがたいというふうに存じているところでございます。また二点目でございますけども、本日皆さんのレターケースに、ロータリークラブで皆さん方に会費の中からロータリー日本財団への寄付金の領収書が入ってるかと思えます。中に勘違いしちゃってる方がいらっしゃるって、これを個人の確定申告に使われる方が多々いるようでございますけど、法人で当クラブに会員になってる方は法人で会費を払ってますので、それは絶対会社で落ちてるはずでございまして。会社で払って、何故個人で確定申告引けるんだという事引けませんので、二重に引き落とすことになってしまいます。個人で会費に出してない方は当然寄付金控除の対象になりますけども、法人会員で法人が会費を払ってる場合これを落としますと、二重に経費計上ということになるので、属という世間で脱税ということになってしまいますので、この辺はご注意くださいこの領収書の取り扱いをしていただきたいと思えます。毎年言ってるんですけど、なかなか出してくる方がいらっしゃるようでございますので、よろしくお願ひします。あと三点目でございますけど、先程当駐車場に付きまして、会長のほうに今ご努力いただいて、皆さん方のナンバーを先程書いていただいたと思うんですけど、ナンバーを当ホテルに登録させていただいて、そして駐車券をいただいて、その車は無料でいいですよという方向で今調整してますので、先程カード回ってると思えますけど、まだナンバーを書いてない方いらっしゃるればご記入をしていただければ、今後そのような体制に多分これからやって許可証を貰えるのは来月あたりですかね。そういう風な感じになると思えますのでご協願お願ひしたいと思えます。まだ、あとわたくしの時間が5分くらいありますので。ご商売なさってる方、多数いらっしゃると思うんですけど、来年の10月からインボイス制度という制度が導入されます。これについては消費税の世界で皆さん方ご承知おきかと思うんですけど、税務署のほうから要は適格の納税者ですよという番号を今のうち取得しとかなないと、来年の3月以降に申し込まれてもすぐには発行できないという状況になってるそうでございます、先程のマイナンバーと同じで皆さんまだのんびり来年の話だからいいだろうというふうに構えてる方が多数いらっしゃるようで、まだまだ国税のほうの登録が3割ということお聞きしております。ということで、今のうちにご商売なさってる方で消費税払っている方は、税務署のほうに的確納税者番号取らないと、今後その請求書、領収書、納品書等に登録番号が入っていないと消費税の課税仕入れ、課税受ける際の控除ができないという制度でございまして。これは仮に1,000万以下の皆さんとお取引なさった時に、1,000万以下が実は消費税の免税業者なんですけど、免税業者の人とお取引した時に、今までは10万円払う時に消費税10パーセント用意して11万円のお支払いしてました。ただ、私居川孝雄個人商売としては、売上（年収）500万しかない免税事業者。

すると、私が11万円貰って実は1万円消費税分を税務署に取めなきゃならない。免税事業者ですから。でも、払う方は10万円の外注費と1万円の仮払い消費税に分けてたんですね。それが今後、私がインボイスの番号を発行していませんので私に11万円外注費を払う。ということは払う側の会社としてはどうなんですか。当然高い経費を払うんですね。今までのように10万と1万を払うとどういう事が起きるんでしょうね。私を使ったばかりに11万円。ということは、当然その番号が入ってない会社については、今後取引上排除される可能性が出てくるということですね。ここが非常に悩ましい所です。ですので、皆さん方もしまだ納税者番号取り忘れてる方がいれば、早急に申請をして番号を取って印刷物とかゴム印を作って、請求書、納品書、領収書に添付しなければならないということになります。それとも一つ今大きな問題が、電子帳簿保存法というのが実はもう施行になってまして、ご商売なさってる人たちが電子取引やっていると、それをファイルで保存しろというのが実は今年の1月から法律は施行になっております。電子取引なんかしてないよという方がほとんどだと思うんですけど。実はどっこい、アマゾンとか携帯電話、請求書貰ってますか、皆さん。NTTドコモさんで請求書貰ってると100円毎月取られるんですね。そうすると、電子で明細が来てたんですね。アマゾンドットコムで買った時に、電子取引ですね。パソコンで注文して、納品書も請求書も来ないですよ。こういうのすべて電子取引といひます。ということは、アマゾンさん用のファイルを作って保存していかないと帳簿保存法違反ということになって、今後お叱りを受けるというふうになりますので、今税務上の問題は大変過渡期に来ている。当然、東日本大震災が発生した時は、皆さん方の所得税の税率0.21%40年間上乗せで払っているんですね。0.21%安いかと思ってるんですけども、これを40年間払って初めて東日本の復興の財源の足しになる。今、コロナがこれだけ蔓延して補助金がバラまかれてるわけですから、当然国としては今後第二弾のコロナ対策の税をかけるはずでございまして。節税と脱税は違ひますので、一つそういう情報なんかも一生懸命聞きながら、実は白河市さんはマイナンバーカードで補助金を出しますよと。高島先生、ご家族の方もこの団体扱いになるんですか。ということで、奥さんとか子供さんマイナンバー持っていない人がいれば、このロータリーを通してやっていただければ、5万円プラス2千円の補助金が貰えます。そういうふうな制度もありますし、お隣の須賀川市では光熱費が値上がりしてるので、従業員が一人以上いて、本社、支店、営業所があれば、光熱費対策補助金というのが今回8月1日から受付をしております。須賀川市に支店、営業所、本社がある方は是非、光熱費の明細を出せば補助金が貰える等々、各市町村でいろいろな補助金対策をしておりますので、アンテナを常に張って補助金なんか有効に貰って、納税は正しく取めるということで、突然寺島さんの代わりに喋らせていただきました。大体お時間になってきましたので、これでスマイルボックス委員会よりご報告をお願ひしたいと思えます。スマイルボックス委員会、よろしくお願ひします。